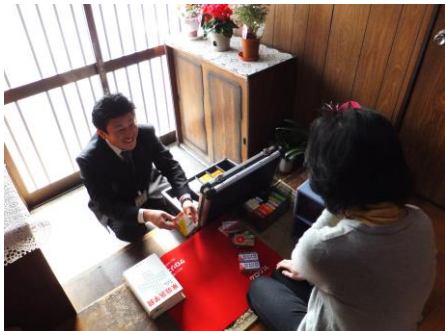


河上薬品商事株式会社

		基礎情報		
		住所	〒501-3826 岐阜県関市関口町2-1-7	
		資本金	9,000万円	
		従業員数	220名(平均年齢36歳)	
		設立(西暦)	1974年4月	
		売上高	300千万円	
		事業内容	医薬品配置販売業(置き薬の営業)・ドラッグストアの経営・ミネラルウォーターの製造	
初任給	大卒	基本給	月給	127,000円
		諸手当	月給	77,000円
	短大卒	基本給	月給	121,000円
		諸手当	月給	68,000円
	専門学校卒	基本給	月給	121,000円
		諸手当	月給	68,000円
	高卒	基本給	月給	
		諸手当	月給	
保険		雇用保険、健康保険、労災保険、厚生年金		
福利厚生		社員旅行、社員寮		
休日・休暇		日曜日・祝日・土曜日(会社カレンダーによる)・GW・夏季・慶弔休暇・有給休暇 その他休暇(アニバーサリー休暇)		
最近の雇用状況 (30歳未満の若 年雇用者)	採用人数	22年度	14人	
		23年度	8人	
		24年度	16人	
	離職者数	22年度	9人	
		23年度	3人	
		24年度	2人	

企業の強み

徹底した「お客様第一」の姿勢を貫いています。営業ではなく、「健康アドバイザー」としているのは、単に名称の違いではありません。常にお客様のことを考え、薬の販売だけでなく、生活習慣の改善や必要な食事、運動を勧めたりもします。つまり、セルフメディケーションを促すアドバイスをしているからなのです。この他にも、店舗事業や、名水100選を充填するボトリング工場などを持ち、「健康」「安心」「安全」を届けています。

学生から見た魅力	
働きがい	販売員のことを健康アドバイザーと呼ばれています。人の健康には食事が一番大切であり、健康には薬だけでなくお客様自身の努力も大切だという考え方から、食事療法、健康療法をお客様に伝えるセルフメディケーションを行っておられます。 配置薬をきっかけに、お客様とのつながりが密にでき、その人の健康のために尽くすことができる。そして、健康になったお客様に「ありがとう」と言ってもらえるところに魅力を感じました。
職場の雰囲気	朝と夕方に行われる勉強会では、研修会などで得た知識をアドバイザー間で共有するとともに、先輩アドバイザーが後輩に業務面などのアドバイスもしておられます。 また、「登録販売者」の資格取得のため、テキストの作成や模擬テストを行うなど、全社を挙げてサポートしておられます。 また、「提案する」という風土を大切にしておられるところにも魅力を感じました。
将来性	超高齢社会の日本でセルフメディケーションの意識が高まってきた今、定期的な訪問で健康相談に乗ることを通じて、確かな信頼関係を築いておられます。このことはドラッグストアでは難しいと思います。 今後は配置薬事業だけでなく、人が生きていくうえで重要である水を販売する事業にも注力されていくそうです。 地域社会の人々とのふれあいの中でお客様の健康づくりに貢献するこの仕事はとてもやりがいのあるものだと思います。

目指す企業の姿	
経営理念	経営基本理念 河上薬品はお客様がより一層健康な生活を送っていただくために、適切な情報と商品を提供できる真の健康アドバイザー集団を創り、社会に役立つ企業となる。【経営方針】1.仕事に使命感を持ち、会社を愛せる人財創りをする 2.お客様に信頼される人財創りをする 3.健康を迫及した商品開発、付加価値を追求する 4.取引業者の皆様と喜ばれるつきあいをする 5.快適でやりがいのある職場環境を整備する
経営戦略	お客様の声に耳を傾け誠実にアドバイスをする。この1人1人の丁寧な仕事が「信頼」につながっていくのです。置き薬の仕事は人と人とのつながりで続いていくので、「信頼関係」を一番大切にしています。「健康が最高の願い」をモットーにより優れた薬やサプリメントをお客様にお届けし、お客様にとって一番の「健康アドバイザー」になることが目標です。
将来ビジョン	「健康アドバイザー」という本来の仕事(お客様の健康に役立つ)をきちんとできる人材を育てることで、300年以上も支持されてきた配置薬ならではの『先用後利』のシステムの中で必要な分だけ利用できるという安心感・利便性を追求し、One to One(個人対個人)のビジネススタイルを今後も確立していきます。

社長(または経営陣)、先輩社員から一言	
社長(または経営陣)	
代表取締役 河上宗勝 医薬品販売が大きく変わろうとする中でこの業界のリーダーとして頑張る河上社長は、「育てる」という考え方を持っています。その中で営業所採用の中途入社社員については特に「育てる意識」を大切にしています。また新卒向けの新入社員研修は社長中心で進められ、縁のあった新入社員を”1人前の社会人にしたい”という強い思いで取り組む社長です。	
先輩社員	
お客様から「あんたのお陰で最近調子いいよ」「ありがとう」・「また来てね」と言われた時、この仕事をやっていて良かったと実感しました。親睦会(旅行)では活気があり、仲がいい、そんな仲間です。関市職域野球でも非常にチームワークが良く、2チーム出場する程、野球が好きな社員が多く、応援団の参加もあり、とても盛り上がります。各営業所も明るい雰囲気の仕事の大変さも互いにカバーし合える仲間がいるから頑張れます。	