

中小企業連携戦略セミナー&交流会

～補完・共同・創出で未来を切り拓く、戦略的連携のヒント～

景気の動静が目まぐるしく移り変わる昨今の情勢において、企業が成長の機会を模索するには、優れた技術・ノウハウを有する他の企業等との戦略的連携活動の重要性は高まっております。

本セミナー&交流会では、補完・共同・創出の視点から、成果につながる連携の考え方と実践のポイントを共有します。

日 時 令和8年3月9日（月）13:30～15:30

場 所 グランヴェール岐山 3階「鳳凰」

プログラム I. 基調講演（13:30～14:30）

<定員>

40名

<参加費>

無料

【テーマ】

中小企業が勝ち残るために
『戦略的パートナーシップ』の極意

【講師】

中部マネジメントシステムオフィス
代表 松岡 隆 氏

【プロフィール】

同氏は、オムロングループで30年以上にわたって事業責任者として従事。その間人材採用を始め、社員のやる気を引き出すマネジメントにより業績向上に貢献。

2016年の独立後は、中小企業・小規模事業者を中心に経営戦略や販路開拓、収益改善などを専門分野として課題解決を支援し、これまで1,400件以上の経営相談に対応している。

岐阜県よろず支援拠点チーフコーディネーターとしてワンストップ総合支援を長らく統括し、岐阜県内における企業支援に多くの経験を持つ。

II. ワークショップ（14:30～15:30）

新たな出会いが生まれる
チャンス！！



中央会職員がファシリテーターとなり、サポートしますので、お気軽にご参加下さい。

小グループに分かれて、お寄せいただいた各社の強みや課題・連携先のイメージなどについて情報交換を行います。
(30分×2回)

情報収集

仲間づくり

新発見

**本申込書は
『岐阜県中央会』のHP()でダウンロードいただけます。ご活用ください**

セミナー＆交流会参加申込書

申込締切: 2月13日(金)

※本フォームの内容は、ワークショップのグループ分けおよび円滑な進行のために使用します。

※記載内容は参加者間で共有されます(非公開情報は記載しないでください)。

事業者名		参加者 氏名・役職	
所在地	〒 -		
電話番号		メールアドレス	
▼ 主な業種	▼ 主な生産品目・加工内容		
▼ 強み・提供できること(自社の技術、販路、設備、データ等) 例: ●●加工を±0.01mm精度で量産可能			
▼ 課題・求めていること(不足しているリソース、解決したい経営課題等) 例: ●●業界への新規販路			
▼ 企業の特徴・PR等(自社の強み、特殊技術等) 例: 手加工工程を含む複雑形状に対応可能			
▼ 求める連携先のイメージ(技術、特徴、業種等) 例: 顧客対応は当社、製造を任せられる協力先			

※本申込書へご記入の上、下記のメール又はFAXに宛ててお申し込みください。

【お問合せ先】岐阜県中小企業団体中央会 **企画振興部 加藤**
<TEL> 058-277-1101 <FAX> 058-273-3930
<Mail> mono@chuokai-gifu.or.jp